****

**FORMATION SUR LA VENTE ET LA FACTURATION AVEC SAGE GESTION COMMERCIALE**

Sage Gestion Commerciale est une solution de gestion intégrée permettant aux entreprises d’optimiser leurs processus commerciaux, de la gestion des ventes à la facturation. Ce logiciel facilite le suivi des clients, des devis, des commandes et des factures, tout en assurant une meilleure visibilité sur l’activité commerciale.

**OBJECTIFS PEDAGOGIQUES**

À l’issue de cette formation, les participants seront capables de :

* Comprendre les fonctionnalités de base de Sage Gestion Commerciale.
* Gérer le cycle de vente : devis, commandes, livraisons et facturation.
* Émettre et suivre les factures clients.
* Automatiser certaines tâches administratives pour optimiser le temps de gestion.
* Générer des états et rapports pour le suivi des ventes.
1. ***PROGRAMME DE FORMATION***

***Module 1 : Introduction à Sage Gestion Commerciale***

* Présentation générale du logiciel
* Navigation et interface utilisateur
* Paramétrage de base

***Module 2 : Gestion des Ventes***

* Création et paramétrage des journaux comptables.
* Gestion des plans comptables et des comptes auxiliaires.

***Module 3 : Facturation et Suivi des Paiements***

* Enregistrement des écritures comptables
* Gestion des factures et règlements clients et fournisseurs.
* Automatisation des opérations comptables récurrentes.

***Module 4 : Reporting et Analyse***

* Génération des balances et grands livres.
* Élaboration des états financiers (bilan, compte de résultat).
1. ***PUBLIC CIBLE & PREREQUIS***

***Prérequis***

* Connaissance de base en gestion commerciale et comptabilité.
* Notions élémentaires en informatique.
* Aucune connaissance préalable de Sage n’est requise, mais une première expérience avec un logiciel de gestion est un plus.
* Disposer d’un ordinateur portable.

***Public Cible***Cette formation s’adresse aux comptables, gestionnaires financiers, administrateurs et toute personne souhaitant maîtriser Sage Comptabilité pour optimiser la gestion comptable.

1. ***METHODES PEDAGOGIQUES***
* **Mise en situation et études de cas :** Les participants travaillent sur des cas réels ou fictifs basés sur des scénarios courants en comptabilité.
* **Questions-réponses et brainstorming :** Permet de clarifier les concepts et d’encourager la participation.
* **Travaux pratiques sur logiciel :** Utilisation directe de Sage pour effectuer des opérations comptables et commerciales, renforçant l’apprentissage par la pratique.
* **Supports pédagogiques (PDF, guides, vidéos) :** Complément aux séances pratiques pour renforcer l’apprentissage autonome.
1. ***FORMAT, DUREE, ET COUT DE LA FORMATION***
* **Durée** : 3 jours (03 heures par séance)
* **Format** : En présentiel ou à distance ou en formule alternée.
* **Prix :** 30000 FCFA / personne
* **Certification** : Attestation de formation délivrée à l’issue du parcours.
1. ***FORMATION SUR MESURE***

Pour les entreprises et les particuliers nous vous proposons des formations sur-mesure adapté à vos besoins, vos objectifs et qui répond à vos attentes et au niveau des participants.

***Comment procéder ?***

Il vous suffit de nous faire part de vos besoins en remplissant un formulaire de renseignement :

* Disponible dans notre centre
* Accessible en ligne via ce lien **:** [**exprimer votre besoin**](https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSeiGMG2YyndI3UpqDfTu9qBJYvhpACzUnioVM_8OE4nxb4qfg/viewform?usp=header)

**PROCHAINE SESSION :**

**Date : 05 MARS 2025**

**Lieu : Bonamoussadi face hôtel saint James**

[**s’inscrire**](https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSeiGMG2YyndI3UpqDfTu9qBJYvhpACzUnioVM_8OE4nxb4qfg/viewform?usp=header)**.**

****Pour plus d’informations et pour s’inscrire, contactez-nous dès maintenant ou cliquer sur