**Formation Négociation en anglais**

**Formation négociation en anglais : Négocier efficacement avec des anglophones**

De nombreuses différences culturelles rendent l’application du modèle de la négociation à la française difficile face à des anglophones. Notre **formation à la négociation en anglais** vise à former des salariés et cadres sur ce thème. En seulement 2 jours, vos collaborateurs apprendront à négocier avec des locuteurs anglophones, aussi bien dans un cadre commercial que professionnel.

Ils apprendront ou reverront les bases de la négociation, en intégrant notamment vocabulaire et expressions anglaises pour **bien négocier en anglais**. Ainsi, ils sauront convaincre, argumenter et faire en sorte d’arriver à un compromis satisfaisant pour tous les partis. Cette formation professionnelle peut se réaliser directement en centre de formation ou en classe virtuelle.

**Objectifs pédagogiques de la formation Négociation en anglais**

* Maîtriser les clés pour négocier en anglais
* Assimiler les expressions et le vocabulaire de la négociation en anglais
* Préparer sa négociation et en maîtriser les étapes

**Programme**

Programme daté du 11/04/2023

**Retour sur les fondamentaux de la négociation**

* Retour sur le fonctionnement et les objectifs d’une négociation
* Comment mener à bien une négociation : comprendre ce qu’est un bon négociateur

**Améliorer la qualité de son expression : apprentissage de la syntaxe et de la grammaire**

* Apprendre à utiliser les verbes modaux : Will, can, would, should
* Retour sur l'utilisation de la forme passive et active
* Maîtriser l’usage des :
	+ Noms
	+ Articles définis et indéfinis (a, an/ the)
	+ Adverbes spatiaux, temporels ou de quantité
	+ Interrogations directes/indirectes
	+ Verbes transitifs/intransitifs avec ou sans COD

**Préparer les accords de sa négociation avec des Anglais ; les bonnes pratiques**

* Evaluer les résultats souhaités lors de la négociation
* Déterminer les étapes et les conditions pour négocier efficacement
* Assimiler les techniques de questionnement et de reformulation
* Assimiler le vocabulaire propre au cadre de la négociation
	+ Argumentaire de vente
	+ Négociation commerciale
	+ Etc.

**Publics & pré-requis**

**Public cible**

La **formation pour négocier en anglais**s'adresse à des salariés souhaitant découvrir les bonnes pratiques de la négociation en anglais

**Pré-requis**

Il est recommandé de maîtriser un niveau d'anglais autonome (B1) pour suivre notre **formation négociation en anglais**

**Méthodes pédagogiques**

* Support de cours de la **formation négociation en anglais**
* Tests blancs
* Apports théoriques et pratiques
* Mises en situation et exercices pratiques
* Auto évaluation préalable en amont de la formation
* Évaluation des acquis en fin de formation